

Démarrez en affiliation avec zéro euro

Par Maxime Rentier

Cet ebook vous a été donné GRATUITEMENT.

Vous êtes libre de le distribuer à votre tour à 3 conditions :

- 1. L'offrir GRATUITEMENT. Vous ne pouvez pas le revendre. Par exemple, vous pouvez l'offrir en bonus à un produit vendu, en cadeau d'inscription à votre liste, le distribuer à vos amis, etc.**
- 2. Ne pas modifier son contenu. Il doit rester intact comme vous l'avez reçu.**
- 3. Ne pas faire de SPAM pour le distribuer. Le spam étant un courrier électronique indésirable et non sollicité.**

Pour démarrer en affiliation, il existe une méthode entièrement gratuite ...

Méthode gratuite: Vous pouvez démarrer sans aucun investissement financier. Tous les outils dont vous aurez besoin sont librement disponibles sur internet. Bien entendu, cela suppose que vous ayez un ordinateur et une connection internet. Mais si ce n'était pas le cas, vous auriez du mal à lire ces lignes.

Toutefois, l'argent que vous n'investissez pas devra être remplacé par votre temps. Si vous avez beaucoup de temps libre, cette méthode est idéale pour vous. Elle vous permettra de vous familiariser avec le domaine de l'affiliation, d'en apprendre les principes et de comprendre les concepts fondamentaux. Cette étape est primordiale pour garantir votre éventuel succès sur internet.

La Méthode Gratuite

Comme pour toute méthode, il faut mettre des choses en place. Ce petit guide va donc faire l'inventaire des éléments qui doivent être présents afin de pouvoir vous concentrer sur votre activité.

Suivez ces quelques étapes toutes simples :

1. Ouvrez des comptes emails dédiés à votre activité sur internet (c'est gratuit)

Pour les diverses activités que vous allez devoir faire, ouvrez au moins 3 adresses emails. Certaines adresses auront une fonction bien spécifique, et cela sera beaucoup plus gérable sur le long terme.

Vous pouvez choisir [Yahoo!](#) ou [Gmail](#). Tous sont gratuits.

Mais pour la suite, ouvrez au moins un compte sur [Yahoo!](#). Cela sera nécessaire pour la génération de trafic vers vos différents sites/blogs.

2. Ouvrez un compte Paypal (c'est gratuit)

Afin de pouvoir recevoir de l'argent grâce à internet, ouvrez un compte [PayPal](#).

Pour cela, il vous faudra une carte de paiement de votre banque (MasterCard, Visa, Carte Bleue). Pour confirmer votre carte bancaire, Paypal vous prendra 1,5 euros de votre compte en banque, et vous les déposera sur votre compte PayPal.

Cet argent reste à vous. Il ne fait que passer d'une poche à l'autre. [PayPal](#) est une entreprise sérieuse et nécessite un minimum de sécurité. C'est donc tout à votre avantage.

Dans un premier temps, choisissez un compte Paypal Personnel. C'est l'entrée de gamme, sans option supplémentaire. Vous passerez à un compte Premier (gratuit aussi) plus tard, pour d'autres raisons, si nécessaire.

3. Inscrivez-vous à une plateforme d'affiliation (c'est gratuit)

Cette étape est PRIMORDIALE. **Faites-le tout de suite**. Sans cela, vous ne dégagerez jamais le moindre centime.

Voici la plateforme d'affiliation avec laquelle vous allez travailler ici :

[1TPE](#)

L'affiliation, c'est vendre des produits existants et toucher une commission sur chaque vente. Vous rentabiliserez donc directement vos efforts de promotion.

Allez sur la plateforme d'affiliation [1TPE](#). Cliquez sur l'image ci-dessous pour vous y rendre de suite.

Inscrivez-vous, c'est gratuit. A partir de là, vous aurez un lien d'affiliation pour tous les produits qui sont proposés à la vente. [1TPE](#) offre une gamme très large de produits en français, et cette plateforme est réputée pour son sérieux et sa fiabilité.



4. Choisir les produits

Selon les produits proposés, choisissez le thème principal sur lequel vous allez axer vos efforts de promotion.

Ensuite, faites la liste de tous les produits relatifs à ce domaine.

Par exemple, si vous choisissez le thème de l'amincissement, vous trouverez plusieurs produits ou programmes sur le sujet (avoir un ventre plat, maigrir de 10 kilos, perdre sa cellulite, ...). Vous aurez ainsi une liste détaillée des tous les produits que vous allez promouvoir.

Astuce 1 : Recensez tous ces produits dans une feuille de type Excel, avec à côté votre lien d'affiliation normal, puis votre lien d'affiliation raccourci (voir point 8). Cela vous fera gagner beaucoup de temps pour les retrouver.

Plateforme	Nom du Produit	Lien d'affiliation	Lien Raccourci
1TPE	Perdre du Poids Sans Effort	http://go.73697465z2ec6e65696c6d61373839.3.1tpe.net	http://bit.ly/ab4KM8
1TPE	Yoga transformation: Abdominaux	http://go.73697465z2ec64697661796f6761.1.1tpe.net	http://bit.ly/cyPpMC
1TPE	AUGMENTER et RAFFERMIR votre poitrine !	http://go.73697465z2ec646f7563657572.4.1tpe.net	http://bit.ly/cjK0or
1TPE	Regime booster	http://go.73697465z2ec737570657261666661697265.1.1tpe.net	http://bit.ly/96rff

Astuce 2 : préférez les produits les plus nouveaux possibles, ou ceux qui sont très populaires (car ils ont déjà fait leurs preuves).

Astuce 3 : Le domaine du marketing internet est déjà très compétitif. Préférez donc des domaines variés (jardinage, beauté, jeux, bricolage, ...). Ils sont particulièrement ciblés et rentables.

5. Connaître les produits que vous vendez

Apprenez à bien connaître les produits que vous allez vendre. Cela vous permettra de mieux en parler et les recommander.

Ce n'est pas obligatoire, mais il est conseillé d'investir dans l'achat du produit que vous souhaitez promouvoir. Cela vous permettra de parler en connaissance de cause et de pouvoir recommander le produit sans crainte.

Si vous n'avez vraiment aucun budget, choisissez un produit qui semble bien fait et qui jouit déjà d'une bonne réputation (belle couverture, éléments de promotion importants, retours d'information des clients contents, etc.).

Selon votre taux de commission, il vous suffira d'en vendre 1 ou 2 afin de pouvoir acheter le produit vous-même.

Acheter le produit vous donne un avantage considérable pour la promotion de celui-ci.

Astuce : *Après avoir acheté le produit, n'hésitez pas à contacter l'auteur pour lui demander la permission d'utiliser des morceaux de chapitres choisis afin de faciliter votre promotion. Vous pourrez ainsi envoyer un extrait par email à vos connaissances et autres contacts, par exemple.*

Une fois que ces quelques éléments sont en place (emails, inscription à la plateforme d'affiliation, choix des produits à promouvoir), il est temps de passer à l'action, c'est-à-dire à la promotion des produits que vous représentez.

6. Ecrivez 5 articles

Ecrivez 5 articles (de 300 à 500 mots) sur le sujet du produit que vous souhaitez promouvoir.

Vos articles doivent idéalement s'articuler ainsi :

- Introduction du produit ou du problème qui sera résolu grâce au produit.
- Corps du texte expliquant le produit, ses avantages
- Conclusion avec lien vers le produit via votre lien d'affiliation

Trouvez différents arguments pour la vente de chaque produit. Les articles devront s'orienter vers le développement de chaque argument (un argument = un article).

7. Publiez vos articles

Présentez vos articles sur des sites de contenus gratuits.

Voici ci-dessous quelques sites gratuits d'articles en ligne pour commencer :

[ContenuLibre](#)

[Contenu-Gratuit](#)

[Nopanda](#)

[Fruitymag](#)

[Libre-Article](#)

[Ma-Chronique](#)

[Portalaction](#)

[RedactionWeb](#)

[Secrets-de-Comment](#)

En recherchant un peu, vous trouverez certainement d'autres sites de rédaction ou de communiqué de presse sans doute plus pertinents pour les produits que vous souhaitez promouvoir.

8. Cachez vos liens d'affiliation

Raccourcissez vos liens d'affiliations via le site goo.gl ou bit.ly (c'est gratuit) Là aussi, veillez à les copier dans un fichier afin de pouvoir facilement les retrouver plus tard (voir point 4).

9. Créer votre signature

Utilisez ce lien raccourci dans vos signatures pour laisser des commentaires sur des forums et des blogs. Cela laissera des traces.

Assurez-vous que vos commentaires soient de grande qualité. Cela a beaucoup plus d'impact et convertit davantage. Ne spammez pas les forums ou les blogs avec des commentaires ridicules du genre « *Chouette article, merci beaucoup !* ».

Repérez 2 ou 3 forums importants sur le sujet d'un des produits pour lesquels vous faites la promotion. Enregistrez-vous auprès de ces forums et ensuite, devenez un membre actif qui apporte de la valeur ajoutée.

Vérifiez que le forum vous permette d'avoir une 'signature', c'est-à-dire des liens personnels à la fin de chacun de vos messages (vous le remarquerez tout de suite en regardant les signatures des autres membres).

Créez un dossier dans votre navigateur dans lequel vous allez mettre en favoris tous les blogs qui tournent autour du sujet de votre produit.

Visitez régulièrement (tous les jours, si possible !) chacun des blogs, et contribuez aux commentaires. Vous inscrirez vos coordonnées (pseudo et adresse email) avec, bien sûr, votre lien d'affiliation raccourci en guise de lien vers votre site internet.

10. Créez votre blog

Ouvrez un compte sur [Blogger](#) ou [WordPress](#) pour créer un blog sur votre sujet de promotion.

Incluez les articles que vous avez écrits sur les différents produits dont vous faites la promotion.

Afin d'éviter tout risque de 'contenu dupliqué', veillez à changer 1 ou 2 mots à chaque phrase. Modifier les tournures, si c'est plus facile pour vous. Utilisez des synonymes.

11. Ecrivez régulièrement pour votre blog

Ecrivez régulièrement un petit article pour votre blog. Cela ne doit pas forcément être très long. Ecrivez au minimum un billet par semaine. Informez vos lecteurs des avantages qu'ils peuvent tirer des produits/services que vous leurs proposez.

Restez toujours sur la thématique des produits pour lesquels vous faites la promotion (amincissement, chiens, forex, ...).

12. Un article par semaine

Ecrivez un article par semaine au minimum (ou plus si vous voulez) pour les sites de contenus gratuits. Mettez toujours un lien vers votre blog.

Le marketing par article est fastidieux au début. Mettre en place sa présence sur le web prend du temps. Mais les retombées sont énormes et surtout perdurent. Si vous jouez le jeu, vous le ne regretterez pas !

13. Générez du trafic via les blogs

Une fois que votre blog sera mis en place et que vous l'alimenterez, vous pourrez vous concentrer sur la création de trafic vers votre blog.

Pour ce faire, trouvez les blogs correspondants aux sujets du produit pour lequel vous souhaitez faire la promotion.

Pour trouver les blogs ciblés, allez sur Google, et tapez le mot clé de votre recherche suivi du terme 'blog' ou 'wordpress'.

Il ne vous restera plus qu'à visiter chaque blog, lire les derniers articles et y laisser un commentaire constructif.

Attention, il ne s'agit pas ici de faire du spam. Votre commentaire doit avoir de la valeur pour celui qui le lira.

Vous aurez la possibilité d'insérer votre site internet dans votre signature. Utilisez l'adresse de votre blog, dans lequel vous faites la promotion des produits que vous représentez.

14. Générez du trafic via les forums

Comme pour les blogs, vous allez chercher les forums sur la thématique du produit que vous souhaitez promouvoir.

Pour ce faire, allez sur Google et taper le thème choisis et ajouter "+forum", comme dans l'exemple qui suit :



chiens +forum

Recherche Google

J'ai de la chance

Rechercher sur le Web Rechercher les pages en français

Vous obtiendrez tous les forums sur les chiens. Il vous suffira de vous inscrire sur chacun d'eux, et d'y participer activement. Là encore, pas de spam !

Profitez-en pour découvrir les sujets qui sont directement lié à votre produit.

Le produit dont vous faites la promotion répond certainement à un problème connu. Trouver les sujets relatifs à ce problème et n'hésitez pas à apporter vos conseils si vous en avez. Ne mettez pas votre lien d'affiliation directement dans le message du forum !

Astuce 1 : Ne mettez pas directement votre lien d'affiliation dans le message du forum. Vous seriez directement jeté et banni du forum. Mettez le lien vers votre blog dans votre signature

Astuce 2 : Inscrivez-vous avec une autre identité, et si possible avec un autre ordinateur (pour éviter d'avoir la même adresse IP). Cette identité n'aura pas de lien vers votre blog. Mais vous l'utiliserez pour créer des sujets dans le forum. Vous répondrez à ces sujets via votre adresse contenant vos liens. Vous créez ainsi un faux dialogue qui apportera une dynamique à tous les lecteurs du forum (inscrits comme non-inscrits). Vous rehaussez ainsi la crédibilité de votre identité contenant les liens et vous obtiendrez plus de visiteurs.

15. Générez du trafic avec Yahoo! Questions/Réponses

Vous ne le savez peut-être pas, mais Yahoo! Questions/Réponses jouit d'une très forte notoriété dans les résultats de recherche sur Google. Autrement dit, lorsque vous poser une question dans la barre de recherche de Google, si la question a déjà été posée sur Yahoo! Questions/Réponses, elle apparaîtra dans les premiers résultats de la recherche !

Il existe donc un fort trafic via ce biais.

Comment faire ?

Au tout début de ce rapport, je vous avais demandé de créer une adresse email sur Yahoo! J'espère que vous l'avez fait. Sinon, il n'est pas trop tard. Faites le maintenant.

Grâce à cette adresse, vous allez créer un compte sur Yahoo! Questions/Réponses. N'hésitez pas non plus à créer un compte du sexe opposé! Parfois, cela favorise la crédibilité selon les domaines (une femme pour les domaines de la santé, beauté, bien-être, puériculture, ...).

Une fois le compte créé, vous devrez participer. Répondez à autant de questions que vous le pourrez. Vous êtes limités dans le nombre de réponses que vous pouvez apporté lorsque vous commencez car vous êtes au niveau 1. Après 2 jours, vous pourrez déjà passer au niveau 2. Ce niveau est crucial car il vous permettra d'activer vos liens en source. C'est-à-dire que les liens que vous citerez en source de votre réponse seront cliquables! C'est très important car c'est cela qui créera du trafic.

Maintenant, faites le tour de toutes les questions relatives à votre thème. Répondez-y du mieux que vous pouvez et surtout n'hésitez pas à faire des petites recherches sur internet pour répondre aussi correctement que possible. A la fin de votre réponse, insérez le lien vers votre blog.

Astuce 1 : *Plus vos réponses seront claires, précises et correctes, plus vous aurez de chances d'avoir des visiteurs sur votre blog. De plus, si votre réponse est choisie en « Meilleure Réponse », vous obtiendrez un lien de qualité permanent, et donc beaucoup de visiteurs !*

ATTENTION : Yahoo! détecte les fraudes.

Pour éviter de vous faire prendre, il ne faut pas que vos réponses comporte à chaque fois des liens (surtout les mêmes!). Sur 5 réponses, seulement 1 de vos réponses doit comporter un lien vers votre blog (et pas vers votre lien d'affiliation raccouci !).

Vous devez donc être actif un minimum. Mais vous verrez, cela va très vite. Répondre à une question ne prend en général que quelques secondes.

16. Dernier conseil

Concentrez-vous sur une niche très précise. Ne visez pas large. Soyez aussi pointu que possible. Si vous souhaitez promouvoir un produit pour les chiens, par exemple, essayez de déterminer aussi précisément que possible la race du chien, son âge (chiot, jeune chien, chien adulte, vieux chien), etc.

Ceci vous permettra de mieux trouver les acheteurs potentiels de votre produit, et d'adapter votre communication en conséquence.

Conclusion

Cette "Méthode Gratuite" ne coûte rien en argent effectivement, mais elle vous demandera un investissement en temps. Sacrifiez quelques heures de télévision par semaine pour investir dans votre avenir.

Bloquez-vous une après-midi par week-end pour augmenter votre productivité.

Au bout de quelques mois, vous gagnerez sans doute déjà un peu d'argent. Vous verrez, c'est un sentiment très agréable.

Cependant, cette méthode GRATUITE n'est pas la plus rentable. Mais elle vous permettra de vous familiariser avec certaines techniques, concepts et outils.

Si vous êtes **SERIEUX** et que vous voulez **VRAIMENT** faire de l'argent sur internet alors vous n'avez pas le choix. Vous devez passer au niveau supérieur. Vous devez jouer dans la cour des grands.

Il est temps que vous aussi gagniez des centaines (ou même des milliers !) d'euros par mois.

Le secret d'un tel succès ? ... Vous l'apprendrez en rejoignant les abonnés sur ma liste de contacts. Chaque semaine des conseils précieux vous seront envoyés. Vous découvrirez les méthodes à suivre qui vous permettront de gagner sérieusement de l'argent sur internet.

Si ce n'est pas déjà fait, inscrivez-vous sur la mailing liste de Maxadi. Vous recevrez des informations, des conseils et des astuces pour apprendre à faire de l'argent sur internet.

Faire de l'argent sur internet sans rien investir, c'est possible, mais c'est aussi très long et parfois difficile.

Pour passer à la vitesse supérieure et faire de votre activité d'affiliation une véritable entreprise, inscrivez-vous ici:

**Cliquez ICI Pour Recevoir
Un Mini-Cours GRATUIT
Sur Le Marketing Internet
Ou**

Allez directement sur

[http://www. GagnezVotreArgentSurInternet.com](http://www.GagnezVotreArgentSurInternet.com)